

## EFG International enregistre un résultat net record de CHF 158 millions au premier semestre 2007

Zurich, le 31 juillet 2007 - EFG International a enregistré, de nouveau, une performance record pour les six mois se terminant au 30 juin 2007. Le résultat net s'est inscrit à CHF 158,0 millions, en hausse de 57% par rapport au premier semestre 2006, tandis que les produits d'exploitation ont augmenté de 55% à CHF 446,6 millions. Les actifs sous gestion se sont élevés à CHF 86,9 milliards au 30 juin 2007 (acquisitions annoncées incluses), en progression de 46%, par comparaison avec la même période de 2006.

### Eléments-clés

EFG International a de nouveau réalisé une forte performance financière, sur base consolidée, pour les six mois se terminant au 30 juin 2007 (S1 2007). Ce résultat justifie une fois de plus sa réputation de banque privée dynamique :

- Le résultat net s'est élevé à CHF 158,0 millions, en hausse de 56,9% par rapport au S1 2006 et de 22,2% par comparaison avec le S2 2006. Le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires a atteint CHF 143,7 millions, en augmentation de 62,6% en regard du S1 2006 et de 24,3% par rapport au S2 2006.
- Les produits d'exploitation ont grimpé à CHF 446,6 millions, soit une progression de 54,8% en comparaison du S1 2006 et de 29,1% relativement au S2 2006.
- Les charges d'exploitation, hors amortissements, ont augmenté de 48,7% à CHF 244,6 millions, contre CHF 164,5 millions au S1 2006.
- Le ratio charges/produits a diminué à 54,8%, contre 57,0% au S1 2006 et 55,6% pour l'exercice 2006.
- Le nombre de Client Relationship Officers a crû à 469 (acquisitions annoncées incluses), soit 64 de plus qu'à fin 2006. Sur les douze mois écoulés, sa progression a atteint 113 ou quelque 32% en glissement annuel.
- Les actifs de la clientèle sous gestion se sont élevés à CHF 86,9 milliards (acquisitions annoncées incluses) au 30 juin 2007, contre CHF 59,6 milliards au 30 juin 2006, soit une hausse de 45,8% et de 17,9% par rapport à fin 2006.
- L'augmentation des actifs sous gestion résultant des acquisitions s'est inscrite à CHF 5,3 milliards (comprenant PRS Group et Quesada Kapitalförvaltning AB ainsi que Bull Wealth Management Group).
- Hors actions d'EFG International, qui ne font pas partie du flottant actuel de 28,1% des actions d'EFG International à la SWX Exchange, les actifs sous gestion se sont élevés à CHF 81,3 milliards (acquisitions annoncées incluses) au 30 juin 2007.

- Les actifs sous gestion se sont élevés à CHF 7,8 milliards au 30 juin 2007 (acquisitions annoncées incluses), en progression de 17,4% sur un an.
- Au S1 2007, l'afflux net de nouveaux capitaux et l'augmentation des prêts aux clients ont totalisé CHF 8,0 milliards (prêts : CHF 1,6 milliard). Par comparaison, ces chiffres ont été respectivement de CHF 5,3 milliards (prêts: CHF 0,7 milliard au S1 2006, soit un bond de 50,9% en glissement annuel.
- La marge de revenu s'est située à 1,23% de la moyenne des actifs sous gestion, contre 1,19% en 2006.
- Le total du bilan d'EFG International a atteint CHF 16,9 milliards au 30 juin 2007, contre CHF 15,9 milliards à fin 2006.
- Au 30 juin 2007, les fonds propres se sont montés à CHF 2,4 milliards.

## Chiffres-clés du S1 2007

	S1 2007	s/ S1 2006
Nombre de Client Relationship Officers (acquisitions annoncées incluses)	469	+ 32%
Actifs sous gestion (acquisitions annoncées incluses)	CHF 86,9 mrds	+ 46%
Produits d'exploitation	CHF 446,6 mio	+ 55%
Résultat avant impôts	CHF 183,1 mio	+ 60%
Ratio charges/produits	54,8%	contre 57,0%
Résultat net	CHF 158,0 mio	+ 57%
Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires	CHF 143,7 mio	+ 63%

*A propos de la performance*, par Rudy van den Steen, Chief Financial Officer d'EFG International :

- « Une fois de plus, EFG International a enregistré une série de résultats au diapason de son historique de croissance dynamique et soutenue. La progression de son résultat net et de ses actifs sous gestion respectivement de 57% et de 46% (acquisitions annoncées incluses), en glissement annuel, représente une très bonne performance tant en termes absolus que par rapport aux références de la branche. »

## Revue des activités

La vigoureuse performance réalisée par EFG International au cours du premier semestre 2007 s'est appuyée sur une série de leviers stratégiques :

- EFG international continue d'attirer des spécialistes de tout premier plan du private banking. Au cours du S1 2007, nous avons augmenté le nombre de Client Relationship Officers à 466 (plus 68) et à 469 acquisitions annoncées incluses (plus 64). Sur les douze mois écoulés, leur nombre a progressé de 113 (acquisitions annoncées incluses) ou de quelque 32% par rapport au S1 2006.
- Les activités d'EFG International profitent d'une étendue géographique équilibrée. Les opérations établies dans toutes les régions ont réalisé une forte performance au S1 2007. En Suisse, les activités ont continué d'engendrer une croissance à deux chiffres de leurs paramètres-clés, tels qu'une hausse, en un an, de 26% à CHF 23,1 milliards des fonds de la clientèle sous gestion et de 19% de ses Client Relationship Officers. La performance de nos activités en Asie s'est située dans le haut de la fourchette comparée à celle de nos concurrents, avec une croissance des actifs gérés de plus de 30% en glissement annuel. En Asie, le nombre de Client Relationship Officers s'est accru de 22% au S1 2007. Les nouvelles activités ont également affiché une bonne performance. Lancé en 2006, EFG Bank (Luxembourg) SA a vu ses actifs sous gestion s'élever à CHF 1,2 milliard au 30 juin 2007, contre CHF 56 millions un an auparavant, et a déjà atteint le « break-even point ».
- La proximité de ses clients et de ses prospects est un moteur-clé d'EFG International. Au S1 2007, nous avons obtenu une autorisation officielle d'offrir des services bancaires à Jersey. Nous avons également reçu une licence dite « full Securities Investment Business » aux Îles Cayman et formellement ouvert des bureaux de représentation à Bahreïn et aux Philippines.
- En ce qui concerne les acquisitions finalisées en 2006 - Capital Management Advisors, Harris Allday, et Banque Monégasque de Gestion - l'intégration avance conformément aux plans et les activités ont pris leur élan au S1 2007. Dans le cas de Capital Management Advisors, les bénéfices sur cette période ont plus que doublé par rapport aux prévisions faites au moment de son acquisition.
- Au cours du S1 2007, nous avons finalisé l'acquisition de deux entreprises, impliquant une masse sous gestion de CHF 3,8 milliards. Il s'agit de Quesada Kapitalförvaltning (une société de gestion de titres offrant des services de private banking à des personnes très fortunées), basée à Stockholm, et PRS Group (spécialisé dans la gestion d'investissements et la fourniture de services de family office), basé à Cayman et à Miami.
- En juin 2007, EFG International a annoncé son arrivée sur le marché de la gestion de fortune au Canada avec l'acquisition du Bull Wealth Management Group, à Toronto, sous réserve de l'approbation des autorités. Il s'agit d'une société de conseil en investissements qui s'occupe de quelque CHF 1,5 milliard de fonds.
- Nous avons poursuivi, au S1 2007, le renforcement de notre équipe de direction. Nous avons boosté nos capacités de marketing et de communication et continué d'étoffer nos fonctions dans les domaines de la trésorerie, du risque et de la finance, en phase avec la croissance de nos activités.

*A propos de la progression des activités*, par Lonnie Howell, Chief Executive Officer, EFG International :

- « Au premier semestre 2007, EFG International a réalisé de bons progrès sur un large front. Toutes les régions ont affiché une forte croissance organique à deux chiffres, sur base annuelle. Nous avons augmenté nos capacités dans un certain nombre de domaines relatifs aux produits et aux services, notamment dans les fonds de hedge funds, les produits structurés et les prêts garantis. Quant aux Client Relationship Officers, ils ont continué à étendre et à approfondir leurs relations avec les clients existants, tout en gagnant de nouveaux et en accomplissant des progrès notables dans les segments les plus fortunés. »

## Perspectives

EFG International est heureux de pouvoir confirmer ses objectifs stratégiques à moyen terme pour ces deux prochaines années. Ils ont été annoncés en 2005 puis révisés à la hausse en 2007, reflétant le dynamisme de sa croissance.

- Nombre de Client Relationship Officers : 540 à fin 2007 et 675 à fin 2008.
- Croissance des actifs sous gestion par Client Relationship Officer : CHF 30 millions par an en 2007 et 2008.
- Acquisitions : CHF 10 à 15 milliards par an sur la période 2007-2008.
- Actifs sous gestion<sup>1</sup> : CHF 93 à 99 milliards en 2007, augmentant à CHF 121 à 131 milliards en 2008.
- Marge de revenu : 1,10% en moyenne en 2007 et 2008.
- Ratio charges/produits : 51 à 55% en 2007; 50 à 55% en 2008.

<sup>1</sup> Acquisitions annoncées incluses, mais hors actions d'EFG International ne faisant pas partie du flottant actuel de 28,1% à la SWX Swiss Exchange.

Un certain nombre de facteurs confortent la confiance qu'EFG International met dans ses objectifs stratégiques :

- *Client Relationship Officers* : Leur nombre croît de manière organique dans la fourchette déterminée. Il y a de nombreux candidats potentiels, à telle enseigne que les Client Relationship Officers ont été plus nombreux à nous rejoindre au deuxième trimestre qu'au premier. Nous sommes persuadés de pouvoir réaliser nos objectifs de croissance sans compromis sur la qualité. EFG International demeure une adresse de premier ordre pour des spécialistes d'envergure du private banking, attirés par le palmarès de ses succès, par la différence de son approche et par un contexte favorisant l'esprit d'entreprise.
- *Acquisitions* : EFG International est un acquéreur très rigoureux ; ses succès prouvent une grande capacité d'acquérir et d'intégrer des entreprises de haute qualité et culturellement compatibles. En résumé, considérant les cibles que nous visons, nous sommes optimistes quant à la réalisation des objectifs que nous avons annoncés. Nous sommes en effet en discussion avec plusieurs sociétés de tailles différentes, qui toutes opèrent dans l'un ou l'autre de nos domaines

stratégiques. Nous pourrions atteindre notre objectif d'acquisitions pour l'exercice courant.

*A propos des acquisitions*, par Rudy van den Steen, Chief Financial Officer d'EFG International, en charge des acquisitions :

- « Les conditions du marché nous posent actuellement une série de défis, avec une exubérance récente qui pousse les valorisations à la hausse. Nous n'allons certainement pas nous laisser mettre sous pression et payer des montants qui pourraient paraître exagérés une fois que le cycle sera entré dans une courbe descendante. Néanmoins, il n'y a aucune pénurie d'opportunités viables méritant d'être examinées. Les propriétaires de ces sociétés continuent de considérer qu'EFG International leur offre un environnement favorable à leurs activités, tout en les libérant des contraintes bureaucratiques que bien d'autres acquéreurs potentiels leur imposent. »
- *Croissance organique et proximité du client* : Nous sommes convaincus de pouvoir maintenir le rythme soutenu de notre croissance organique. Nous avons l'intention de développer encore nos activités existantes ainsi que de lancer de nouvelles opérations dans des marchés attractifs et là où nous trouvons des talents exceptionnels. L'ouverture de nouveaux bureaux est prévue à Madrid et Barcelone ainsi qu'à Abu Dhabi, à Shanghai, à Bangkok et en Inde. Au Canada, l'acquisition de Bull Wealth Management Group nous donne une plate-forme solide pour nous étendre dans le marché de la gestion d'actifs de ce pays.
- *Reconnaissance grandissante dans les segments de clients les plus fortunés* : Plusieurs des acquisitions récentes occupent avec succès des créneaux haut de gamme. De manière plus générale, tandis que le profil de nos activités continue de se développer, nous atteignons un cercle plus vaste de clients fortunés, dont bon nombre ont des formations entrepreneuriales. En outre, avec le temps, ces clients voient leur vie se transformer - par exemple lors de la vente d'une société - et se tournent vers leur Client Relationship Officer, avec lequel ils ont établi une relation de confiance au fil des ans, pour leur demander conseil.
- *L'élan de notre croissance* : La dynamique de la croissance présente ses propres opportunités. Notre détermination à déployer toute une série de projets stratégiques signifie que nous ne manquons pas d'occasions intéressantes sur lesquelles capitaliser. Notre croissance entraîne celle de notre profil, ce qui se traduit par une augmentation de l'attraction que nous exerçons dans nos marchés cibles et par la survenance de nouvelles opportunités stratégiques.

*A propos du positionnement compétitif*, par Lonnie Howell, Chief Executive Officer, EFG International :

- « Nous opérons dans un secteur qui devient toujours plus à la mode, où tant les instituts établis que de nouveaux arrivants cherchent à accroître leurs capacités dans le domaine de la gestion de fortune privée. Pourtant, malgré l'intensité grandissante de la compétition, EFG International reste bien positionné et ne manque pas d'occasions de poursuivre sa croissance exceptionnelle. »

## Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase any securities regarding EFG International.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements, which include terms, like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors, which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include (1) general market, macro economic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (3) competitive pressures, (4) our ability to continue to recruit CROs, (5) our ability to implement our acquisition strategy, (6) our ability to manage our economic growth and (7) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements whether as a result of new information, future events or otherwise.

## Contacts

Relations avec les investisseurs  
+41 44 212 7377  
[investorrelations@efginternational.com](mailto:investorrelations@efginternational.com)

Relations avec les médias  
+41 44 212 7387  
[mediarelations@efginternational.com](mailto:mediarelations@efginternational.com)

## A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement à partir de 44 sites dans 30 pays et emploient plus de 1600 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SWX Swiss Exchange). EFG International est membre d'EFG Group, domicilié à Genève, Suisse, qui est le troisième des plus grands groupes bancaires de Suisse en termes de ratio des fonds propres de base (BRI Cat.1).

*EFG International*  
*Les praticiens de l'art du private banking*

## EFG International : présentation des résultats financiers du premier semestre 2007

EFG International publiera ses résultats financiers du premier semestre 2007 le **mardi 31 juillet 2007 à 7 h 00 HEC**. A 9 h 00 (8 h 00 GMT), la direction d'EFG International présentera les résultats et en discutera lors d'une conférence destinée aux analystes qui aura lieu à Zurich.

Les résultats du premier semestre 2007 d'EFG International seront présentés par :

- Lawrence D. Howell, Chief Executive Officer (CEO)
- Rudy van den Steen, Chief Financial Officer (CFO)

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au **SWX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich**, ou par conférence téléphonique.

### Conférence téléphonique

Composer les n°:            Suisse :            +41 91 610 56 00  
   Royaume-Uni : +44 207 107 0611

Veuillez appeler 10 minutes avant le début de la présentation et demander « EFG International Half-Year 2007 Results ».

### Transparents de la présentation et communiqué de presse

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles dès 7 h 00 (HEC) le mardi 31 juillet 2007 sur [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com) (Investor Relations / Investor Presentations).

### Enregistrement de la conférence téléphonique

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants :

Suisse :            +41 91 612 4330  
Royaume-Uni :    +44 207 108 6233

Veuillez taper le code d'identification 371, puis le signe #



# Financials

## Key Figures as at 30 June 2007 (unaudited)

(in CHF million unless otherwise stated)	30 June 2007	31 Dec 2006	30 June 2006	Change vs. 30 June 2006	Change vs. 31 Dec 2006
Clients' Assets under Management (AUM)	85,365	69,802	53,833	59%	22%
AUM, excl. Shares of EFG International which do not form part of the current 28.1% free float of EFG International at the SWX Swiss Exchange	79,817	65,206	50,316	59%	22%
Assets under Administration	7,810	7,375	6,655	17%	6%
Number of Client Relationship Officers	466	398	323	44%	17%
Number of Employees	1,645	1,477	1,171	40%	11%

## Consolidated Income Statement as at 30 June 2007 (unaudited)

(in CHF '000)	Half year ended 30 June 2007	Half year ended 31 December 2006	Half year ended 30 June 2006	Change vs. 1H06	Change vs. 2H06
<b>Net interest income</b>	<b>109,023</b>	94,255	77,860	<b>40%</b>	16%
<b>Net banking fee and commission income</b>	<b>301,995</b>	222,579	183,700	<b>64%</b>	36%
Net trading income	32,179	27,415	26,229	23%	17%
Other operating income	3,366	1,621	779	332%	108%
<b>Net other income</b>	<b>35,545</b>	29,036	27,008	<b>32%</b>	22%
<b>Operating income</b>	<b>446,563</b>	345,870	288,568	<b>55%</b>	29%
Operating expenses	(263,422)	(200,276)	(173,924)	51%	32%
Impairment losses on loans and advances					
<b>Profit before tax</b>	<b>183,141</b>	145,594	114,644	<b>60%</b>	26%
Income tax expense	(25,118)	(16,309)	(13,948)	80%	54%
<b>Net profit for the period</b>	<b>158,023</b>	129,285	100,696	<b>57%</b>	22%

## Consolidated Balance Sheet as at 30 June 2007 (unaudited)

(in CHF '000)	30 June 2007	31 December 2006	Variation
<b>ASSETS</b>			
Cash and balances with central banks	36,815	43,540	-15%
Treasury bills and other eligible bills	742,361	826,956	-10%
Due from other banks	4,187,841	5,343,267	-22%
Other financial assets at fair-value-through-profit-or-loss	54,878	8,775	525%
Derivative financial instruments	118,680	117,584	1%
Loans and advances to customers	7,698,601	6,146,041	25%
Investment securities			
- Held-to-maturity	564,236	548,987	3%
- Available-for-sale	1,992,101	1,761,791	13%
Intangible assets	1,190,554	909,887	31%
Property, plant and equipment	38,415	34,745	11%
Deferred income tax assets	9,010	7,204	25%
Other assets	296,970	139,645	113%
<b>Total assets</b>	<b>16,930,462</b>	15,888,422	7%
<b>LIABILITIES</b>			
Due to other banks	858,336	675,278	27%
Derivative financial instruments	114,288	110,922	3%
Due to customers	12,504,367	11,993,888	4%
Debt securities in issue	158,017	153,390	3%
Financial liabilities at fair value	12,502		
Current income tax liabilities	37,155	17,962	107%
Deferred income tax liabilities	26,954	16,811	60%
Other liabilities	781,865	615,657	27%
<b>Total liabilities</b>	<b>14,493,484</b>	13,583,908	7%
<b>EQUITY</b>			
Share capital	79,263	79,263	0%
Share premium	1,338,270	1,338,270	0%
Other reserves and retained earnings	1,019,445	886,981	15%
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>2,436,978</b>	2,304,514	6%
<b>Total equity and liabilities</b>	<b>16,930,462</b>	15,888,422	7%